



MARIAŃSKI  
GROUP

Łódź, wrzesień 2018r.

**ALERT**

# **„Ulga na start”. Korzyści czy komplikacje?**

Kancelaria  
Mariański Group  
Łódź





## Po pierwsze - korzyści.

Ulga na start, czyli „wyłączenie z podlegania obowiązkowym ubezpieczeniom społecznym” wprowadzone Ustawą z dnia 6 marca 2018r. – Prawo Przedsiębiorców. Ulga ma stanowić zachętę dla nowych przedsiębiorców, którzy korzystając z niej mogą wydłużyć okres związany z opłacaniem składek ZUS na preferencyjnych warunkach z 24 do 30 miesięcy. Przepis wszedł w życie 30 kwietnia 2018 roku.

**„Przedsiębiorca będący osobą fizyczną, który podejmuje działalność gospodarczą po raz pierwszy albo podejmuje ją ponownie po upływie co najmniej 60 miesięcy od dnia jej ostatniego zawieszenia lub zakończenia i nie wykonuje jej na rzecz byłego pracodawcy, na rzecz którego przed dniem rozpoczęcia działalności gospodarczej w bieżącym lub w poprzednim roku kalendarzowym wykonywał w ramach stosunku pracy lub spółdzielczego stosunku pracy czynności wchodzące w zakres wykonywanej działalności gospodarczej, nie podlega obowiązkowym ubezpieczeniom społecznym przez okres 6 miesięcy od dnia podjęcia działalności gospodarczej.”**

Co to oznacza? Przez pierwsze pół roku nowi przedsiębiorcy mogą nie płacić składek społecznych. Mogą, ale nie muszą. Jeśli jednak zdecydują się skorzystać z nowego rozwiązania, przez 6 miesięcy będą opłacać jedynie składki zdrowotne w wysokości 319,94 PLN miesięcznie, oszczędzając 183,90 PLN.





## Po drugie komplikacje.

Niestety, ulga dla nowych przedsiębiorców to nie tylko korzyści. To także w świetle ostatnich interpretacji przepisów (decyzja Gdańskiego Oddziału ZUS nr 285) **ryzyko dla ich kontrahentów.** Przedsiębiorca korzystający z ulgi na start, czy też przedsiębiorca prowadzący działalność nieewidencjonowaną, zdaniem Gdańskiego Oddziału ZUS przedsiębiorcą bowiem nie jest.

W odniesieniu do osób prowadzących „działalność nieewidencjonowaną” i od osób, które korzystają z ulgi na start - od wypłaconego im wynagrodzenia istnieje obowiązek odprowadzenia składek na ubezpieczenie społeczne. O ile w wypadku tych pierwszych wydaje się to mieć głębszy sens, o tyle w wypadku tych drugich jest to dość dziwne. „Działalności nieewidencjonowane” widnieją bowiem w Centralnej Ewidencji i Informacji o Działalności Gospodarczej, jako aktywni przedsiębiorcy, posiadający NIP i REGON, którzy mogą być zarejestrowani jako czynni podatnicy podatku VAT i wystawiać w ciągu miesiąca setki faktur sprzedażowych o wartości wielokrotnie wyższej niż 50% minimalnego wynagrodzenia. Mimo to wypłacone takim osobom wynagrodzenia kontrahent – jako płatnik – musi „ozusować”.

Taka konstrukcja nie wygląda przy tym, zdaniem praktyków, na przeoczenie ustawodawcy, a na celowy zabieg - zgodnie z nowymi przepisami osoby korzystające z „ulgi na start” nie są w świetle przepisów o ubezpieczeniach społecznych osobami prowadzącymi pozarolniczą działalność gospodarczą (przedsiębiorcami).

Podejmując współpracę z taką osobą, zgodnie z interpretacją wydaną przez jeden z oddziałów ZUS-u (Gdański Oddział ZUS), powinno się od niej odprowadzić składki społeczne od wypłaconego jej wynagrodzenia - podstawą będzie wynagrodzenie wypłacone na podstawie faktury wystawionej przez tę osobę.





Z jednej strony podnosi to koszty współpracy, ale równocześnie powoduje istotne komplikacje. Zrzucenie tego obowiązku na kontrahentów „ulgowicza” oznacza, że nie ma zastosowania zryczałtowana kwota składek. Co więcej, prowadzić to może do sytuacji, w której potencjalni kontrahenci „ulgowicza” zanim podejmą współpracę z taką osobą będą odbierać oświadczenie o tym, jak długo osoba ta prowadzi działalność gospodarczą i czy przypadkiem nie korzysta z „ulgi na start”. Jednakże takie rozwiązanie może nie uchronić ich od odpowiedzialności, jako płatników. Można też nawiązywać współpracę z przedsiębiorcami obecnymi na rynku ponad 6 miesięcy – wtedy problem sam się rozwiązuje. Obowiązek zapłaty składek społecznych zdjęty z przedsiębiorcy i przerzucony na jego kontrahentów, może go wykluczyć z obrotu, względnie utrudnić mu wejście na rynek.

Do wyżej opisanych wątpliwości ustosunkował się w ostatnich dniach sam ZUS oraz Ministerstwo Przedsiębiorczości, zapewniając, iż omawiane przepisy nie będą w wyżej opisany sposób stosowane:

*"Umowa agencyjna, umowa zlecenia albo umowa o świadczenie usług (...) może być uznana co do zasady jako wykonywana w ramach prowadzonej działalności gospodarczej, pod warunkiem że: jej przedmiot jest taki sam jak przedmiot prowadzonej działalności, osiągnane przychody są opodatkowane jako przychód z działalności gospodarczej.*

*W takim przypadku umowy cywilnoprawne zawarte w ramach prowadzonej działalności gospodarczej nie stanowią odrębnego tytułu do ubezpieczeń społecznych. Zleceniodawcy nie mają obowiązku odprowadzania składek na ubezpieczenia społeczne za kontrahentów, którzy korzystają z ulgi na start, o ile spełnione są ww. warunki."*





Należy jednak podkreślić, iż w wystosowanych komunikatach, żadna z instytucji nie odwołuje się bezpośrednio do treści przepisów – są to jedynie ogólne stwierdzenia, niebędące źródłem prawa. Stąd do czasu zmiany interpretacji przepisów bądź zmiany norm regulujących ww. kwestie, podejmowanie współpracy z osobami korzystającymi z ulg może być związane z pewnym ryzykiem.

Uprzejmie prosimy abyście Państwo potraktowali niniejszy materiał jako informacyjny i nie mający charakteru opinii lub porady prawnej.

W razie jakichkolwiek pytań lub wątpliwości zapraszamy Państwa do kontaktu:

[kancelaria@marianskigroup.pl](mailto:kancelaria@marianskigroup.pl)

tel. 42 207 76 76

Informacje o bieżącej działalności Kancelarii, zakresie praktyki oraz wszystkie alerty możecie znaleźć Państwo

Na naszej stronie internetowej:

[www.marianskigroup.pl](http://www.marianskigroup.pl)

